

**Studien- und Prüfungsordnung (SPO)  
für Zertifikatslehrgänge  
der Steinbeis-Hochschule Berlin (SHB)**

**§ 1  
Geltungsbereich**

Diese SPO gilt für Zertifikatslehrgänge im Bereich "**Sales Engineering**" mit Vertiefungsrichtungen auf Basis der gültigen Rahmencertifizierungsordnung.

**§ 2  
Dauer und Gliederung des Lehrgangs**

- (1) Der Lehrgang ist als Präsenzlehrgang in Ergänzung mit Selbstlern- und Transferanteilen angelegt. Lehrgangsdauer: Siehe Anhang I.
- (2) Termine, Fristen und Orte und zusätzliche Angebote sind im jeweiligen Ausbildungsvertrag (Lehrgangsplan) geregelt.
- (3) Planstruktur und besondere Zulassungsvoraussetzungen: Siehe Anhang I.

**§ 3  
Lehrgangsmodule, Leistungsnachweise**

- (1) Die Lehrgangsmodule gemäß gewählter Vertiefungsrichtung sind im Anhang II zur SPO aufgeführt.
- (2) Die Leistungsnachweise zu den Lehrgangsmodulen gemäß gewählter Vertiefungsrichtung sind ebenfalls im Anhang II zur SPO aufgeführt.

**§ 4  
Inkrafttreten**

Diese Lehrgangsordnung tritt am 23.09.2010 in Kraft.

**Anhang I:** SPO ZLG SENG  
**Bereich:** Sales Engineering  
**Vertiefungsrichtung:** Vertriebsingenieur  
**Abschluss:** -  
**Gültigkeit Zertifikat:** unbegrenzt

Durch Genehmigung des Präsidenten gelten folgende Festlegungen:

**1. Dauer:**

Der Lehrgang umfasst Modulteile, die üblicherweise aufeinanderfolgend i.d.R. in 3 Monaten absolviert werden.

**2. Planstruktur**

		<b>-Tage</b>	<b>-Zeit (h)</b>	<b>-CP</b>
a	Lehrgangsmodule (mit Anwesenheitspflicht)	15	120	5
b	Projektarbeit	30	240	8
c	Empfohlene Selbstlertage	20	160	5
	<b>Gesamte Lehrgangsdauer</b>	<b>65</b>	<b>520</b>	<b>18</b>

**3. Besondere Zulassungsvoraussetzung**

3.1 Mehrjährige Berufserfahrung.

**4. Module: Festlegungen und Erläuterungen**

4.1 Transfer:

-

4.2 Grundlagen:

-

4.3 Ergänzung Pflicht:

43a Zeigt die Eignungsprüfung individuelle, nicht den möglichen Gesamterfolg des Lehrgangs gefährdende Lücken in der Vorbildung, können diese durch zusätzliche, von der Hochschule angebotene und im individuellen Lehrgangsplan verbindlich festgelegte Modulergänzungen, während der Phase einer dann zur erfolgenden vorläufigen Zulassung, geschlossen werden.

4.4 Ergänzung fakultativ:

44a Von der Hochschule angebotene und im individuellen Lehrgangsplan festgelegte Modulergänzungen.

4.5 Allgemeine Erläuterungen:

A I (A II) Anhang I (Anhang II)  
 C Case  
 CP Credit Point  
 Gew. Gewichtung  
 h Stunde (Basis 8h/Tag)  
 K Klausur  
 LNW Leistungsnachweis  
 SL Selbstlern  
 SPO Studien- und Prüfungsordnung  
 TDR Transferdokumentation & -report  
 TR Transfer  
 ZLG Zertifikatslehrgang

**5. Qualifizierungsmodule und Leistungsnachweise:**

Siehe Anhang II.

**Anhang II: Lehrgangsmodule und Leistungsnachweise/Annex II: Modules and Examinations**

Modul (Modulteil/Schwerpunkthinhalte) Modules/Courses	Tage			LNW		Gew. Note	CP	
	S	SL	TR	Art	h			
Vertriebsingenieur / certificate / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141568-2010-07-13
VI: <b>Vertriebsingenieur</b>	15	20	30	*	*	*	18	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141569-2010-07-13
VI1: <b>Grundlagen</b>	3	4	*	*	*	*	2	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141570-2010-07-13
VI1.1: <b>Angebotserstellung</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141571-2010-07-13
VI1.2: <b>Preispolitik und Preisgestaltung</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141572-2010-07-13
VI1.3: <b>Kalkulation</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141573-2010-07-13
VI1.4: <b>Projektmanagement</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141574-2010-07-13
VI1.5: <b>Formulierung des eigenen Projektauftrags</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141575-2010-07-13
VI2: <b>Marketing</b>	3	4	*	*	*	*	2	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141576-2010-07-13
VI2.1: <b>Analyse von Geschäftsgelegenheiten</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141577-2010-07-13
VI2.2: <b>Beziehungsmarketing</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141578-2010-07-13
VI2.3: <b>Markt und Wettbewerb</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141579-2010-07-13
VI3: <b>Vertrieb</b>	3	4	*	*	*	*	2	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141580-2010-07-13
VI3.1: <b>Buying Center</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141581-2010-07-13
VI3.2: <b>Vom Verkaufsfall zur Verkaufsstrategie</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141582-2010-07-13
VI4: <b>Soft Skills</b>	3	4	*	*	*	*	2	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141583-2010-07-13
VI4.1: <b>Gesprächsführung</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141584-2010-07-13
VI4.2: <b>Verhandlungstechnik</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141585-2010-07-13
VI4.3: <b>Partnerschaftsentwicklung Kunde/Lieferant</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141586-2010-07-13
VI5: <b>Umsetzung</b>	3	4	*	*	*	*	2	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141587-2010-07-13
VI5.1: <b>Internationales Verkaufs- und Vertriebsmanagement</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141588-2010-07-13
VI5.2: <b>Vertriebsingenieur als Quelle und Treiber von Innovationen</b>	*	*	*	*	*	*	*	
Vertriebsingenieur / basics / compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141589-2010-07-16
VI6: <b>Projektarbeit (PA)</b>	*	*	30	PSA	1	18	8	
Vertriebsingenieur / supplementation / optional compulsory / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141590-2010-07-13
EPF: <b>Ergänzung Pflicht</b>	SPO: AI-43a							*
Vertriebsingenieur / supplementation / facultative / SPO ZLG-SENG / Sales Engineering								VI-141591-2010-07-13
EF: <b>Trend- und Nischen-Management-Technologien</b>	SPO: AI-44a, Spezialseminare/-veranstaltungen zu Technologie-, Managementtrends, Branchen und Nischen, aktuellen fachwissenschaftlichen Themenstellungen.							*